



Q2 2023 NEW SALES LEADER PROGRAMM ERNENNE & ENTWICKLE NEUE G1 BEAUTY-BERATER*INNEN!

Laufzeit: APRIL bis JUNI*

*Keine Verlängerung für Mai (bei LOA3) und Juni ernannte (bei LOA2 + 3)

Teilnehmer: Alle Sales Leader

Qualifikation: Mindestens 2 neue (G1) Beauty-Berater*innen

ernennen mit einem **LOA1** Gesamtbestellwert

von mind. 100€

Bedingungen: SCHRITT 1 → ERNENNEN

Ernenne im **April mindestens 2 neue**

Beauty-Berater*innen (mit einem LOA 1 Gesamtumsatz kumuliert von min. 100€)

in deiner 1. Generation

SCHRITT 2 → ENTWICKELN

Arbeite mit deinen neu ernannten G1 Beauty-Berater*innen an ihrem Erfolg in den ersten 3 Campagnen und werde dafür

belohnt.

LOA DER NEUEN BEAUTY- BERATER*IN	BEDINGUNGEN KICK-START Programm für neue Berater*innen	DEIN SONDERBONUS
1	GESAMTUMSATZ 100 €	15 € BONUS
2	GESAMTUMSATZ 100 €	15 € BONUS
3	GESAMTUMSATZ 100 €	25 € BONUS

Wichtig: Deine neu ernannten G1 Beauty-Berater*innen müssen die Bedingungen der einzelnen Stufen des Q2/23 KICK-START Programms für neue Beauty-Berater*innen erreichen. Das heißt: LOA1 → 100€ Gesamtumsatz, LOA2 → 100€ Gesamtumsatz, LOA1 → 100€ Gesamtumsatz, LOA1 100€ Gesamtumsatz (= kein Bonus, da Ziel von 100€ Gesamtumsatz nicht erreicht), LOA3 100€ Gesamtumsatz nicht erreicht hat). Bei fortlaufendem Erreichen aller drei LOA Stufen (Nur bei APRIL ernannten Beauty-Berater*innen möglich) kannst du dir somit einen maximalen Bonus von 55 € pro erfolgreich entwickelter G1 Beauty-Berater*in erarbeiten. Avon Cosmetics GmbH behält sich vor, das Preisprogramm jeder zeit anzupassen oder zu verändern. Alle Angaben sind ohne Gewähr. Irrtum und Änderungen vorbehalten.

Q2 2023 NEW SALES LEADER PROGRAMM ERNENNE & ENTWICKLE NEUE G1 BEAUTY-BERATER*INNEN!

TEILNAHMEBEDINGUNGEN:

Das Sales Leader Programm richtet sich an alle Sales Leader unter Berücksichtigung folgender Voraussetzung:

- Wettbewerbszeitraum:
 Qualifikation: April bis Juni 23→ mindestens 2 neue (G1) Beauty-Berater*innen ernennen mit einem LOA1 Gesamtbestellwert von mind. 100€*
- Ernennung & Entwicklung Laufzeiten:

 (Ziel ist es: die neu ernannten (G1) Beauty-Berater*innen in ihrer LOA1 LOA3, gemäß den Kick-Start Programmstufen zu entwickeln)
 - APRIL ernannte
 MAI ernannte
 JUNI ernannte
- → April LOA1 100€*, Mai LOA2 100€*, Juni LOA3 100€* (maximal zu erreichender Bonus: 55€)
- → Mai LOA1 100€*, Juni LOA2 100€* (maximal zu erreichender Bonus: 30€)
- → Juni LOA1 100€* (maximal zu erreichender Bonus: 15€)

• Der SL muss im genannten Wettbewerbszeitraum aktiv sein (→ min. 1 Bestellung) und persönliche Verkäufe pro Campagne aufweisen.

Die Bonus-Auszahlung:

Die Bonus-Auszahlung erfolgt nach jedem abgeschlossenem Monat. Um den maximalen Bonus von 55 € zu erreichen (nur bei APRIL Ernannten Beauty-Berater*innen möglich), müssen alle drei LOA-Stufen gemäß dem gültigem Q2/23 KICK-START Programm für neue Beauty-Berater*innen erreicht werden. Bei der Erreichung der LOA 1-Stufe gemäß Kick-Start Programm für neue Beauty-Berater*innen, einer Nicht-Erreichung der LOA 2-Stufe und einer Erreichung der LOA 3-Stufe erfolgt nur eine Vergütung für die LOA 1 und nicht für LOA 2 und LOA 3.

Avon Cosmetics GmbH behält sich vor, das Preisprogramm jederzeit anzupassen oder zu verändern. Alle Angaben sind ohne Gewähr. Irrtum und Änderungen vorbehalten.

^{*}Der Gesamtumsatz von 100€ wird im jeweiligen Monat kumuliert.

Q2 2023 NEW SALES LEADER PROGRAMM **VERDOPPLE DEINEN FSB SL-LOA 2 BONUS!**

Laufzeit: APRIL bis JUNI

Teilnehmer: **NEUE** Sales Leader

Bedingungen: Jede neue Sales Leader*in, die in der

angegebenen Programmlaufzeit zum ersten Mal die Sales Leader LOA 2 Stufe

erreicht ...

1	SL-LOA	Gruppenbrutto- umsatz (GAS)	Aktive Berater*innen G1	Eigenbrutto- umsatz (PAS)	Bonus / Geschenk
	SL-LOA1	500€	2	100€	Produktsets
	SL-LOA 2	750€	3	100€	150 €
ı	SL-LOA 3	1.100€	4	100€	200€
ı	SL-LOA 4	1.700€	4	100€	250€
1	SL-LOA 5	2.200€	5	100€	300€
1	SL-LOA 6	2.700€	6	100€	300€
J	SL-LOA 7	3.200€	7	100€	350€

... ERHÄLT EINE VERDOPPELUNG DES SL-LOA2 BONI!

zum regulärem FSB Bonus von 150 €
 gibt es zusätzlich 150 € dazu!

WICHTIG → FSB Bonus generell - jedes LOA ist einzeln konditioniert. Für dieses Programm (150€ Bonus Verdoppelung) zählt: Nur Sales Leader*innen mit SL LOA 2 können den SL LOA 2 Bonus erhalten, wenn sie die Bedingungen dafür erreichen. Wenn eine Sales Leader*in in SL LOA1 auch die Bedingungen für den FSB2 erreicht, bekommt sie den FSB-Bonus nicht ausgezahlt, da sie selbst kein SL LOA2 ist. Avon Cosmetics GmbH behält sich vor, das Preisprogramm jederzeit anzupassen oder zu verändern. Alle Angaben sind ohne Gewähr. Irrtum und Änderungen vorbehalten.

Q2 2023 NEW SALES LEADER PROGRAMM UPLINE ZUSATZBONUS!

Laufzeit: APRIL bis JUNI

Teilnehmer: **UPLINE** Sales Leader

Bedingungen:

Jeder UPLINE Sales Leader*in, deren DOWNLINE Sales Leader*in zum ersten Mal in der angegebenen Programmlaufzeit die Sales Leader LOA 2 Stufe erreicht ...



	SL-LOA	Gruppenbrutto- umsatz (GAS)	Aktive Berater*innen G1	Eigenbrutto- umsatz (PAS)	Bonus / Geschenk
١	SL-LOA1	500€	2	100€	Produktsets
I	SL-LOA2	750€	3	100€	150€
ı	SL-LOA 3	1.100€	4	100€	200€
	SL-LOA 4	1.700€	4	100€	250€
	SL-LOA 5	2.200€	5	100€	300€
	SL-LOA 6	2.700€	6	100€	300€
1	SL-LOA7	3.200€	7	100€	350€

WICHTIG → FSB Bonus generell: jedes LOA ist einzeln konditioniert. Für dieses Programm (100€ Upline Zusatz Bonus) zählt: Nur Sales Leader*innen mit SL LOA 2 können den SL LOA 2 Bonus erhalten, wenn sie die Bedingungen dafür erreichen. Wenn Sales Leader in SL LOA1 auch die Bedingungen für den FSB2 erreicht, bekommt sie den FSB-Bonus nicht ausgezahlt, da sie selbst kein SL LOA2 ist. Avon Cosmetics GmbH behält sich vor, das Preisprogramm jederzeit anzupassen oder zu verändern. Alle Angaben sind ohne Gewähr. Irrtum und Änderungen vorbehalten.